



5 modulio priedas: MASALŲ IDĖJOS

IDĖJŲ SĄRAŠAS
versija spausdinimui

Martynas Šaikus

Šis idėjų sąrašas yra priedas prie video seminaro "Lankytojų Kontaktų Rinkimas".

Šios idėjos ir pavyzdžiai pritaikyti pagal daugumos šios programos dalyvių veiklos sritis:

- ➔ Chiropraktikai (alternatyvios medicinos specialistai)
- ➔ Odontologai
- ➔ Masažo terapeutai
- ➔ Dietologai
- ➔ Aerobikos treneriai
- ➔ Seminarų, mokymų organizatoriai
- ➔ Restoranai
- ➔ Autoservisai
- ➔ Viešbučiai
- ➔ Grožio salonai
- ➔ Teisininkai
- ➔ Finansininkai
- ➔ Remonto meistrai
- ➔ El. parduotuvės
- ➔ NT pardavėjai

3 kertiniai elementai, kurie turi sudaryti Jūsų “masalo” pasiūlymą:

1. Aiškiai apibūdinkite ką Jūs siūlote ir aprašyme nurodykite konkrečią naudą.
2. “Prasibraukite” į kliento protą, kad užtikrintumėte, jog sau mintyse jis pasakys: “Oho, ši nemokama dovana tikrai man reikalinga, jos negaliu atsisakyti”.
3. Sukurkite įtaigų, skambuį pavadinimą.

O kitame puslapyje - masalų idėjos - pavyzdžiai įvairioms verslo sritims (pagal daugumos “Marketingo Guru” mokymo programos dalyvių veiklas): tai ką galėtumėte duoti savo potencialiems klientams.



Chiropraktikai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro samdydami alternatyvios medicinos specialistą ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kokius reikalavimus turi atitikti alternatyvios medicinos specialistas, kad Jūs greičiau sulauktumėte teigiamų sveikatos pokyčių*).
5. *Mankštinkis ir jauskis geriau* - 7 dalių mini kursas el. paštu.
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro samdydami alternatyvios medicinos specialistą ir kaip jų išvengti*).
7. Video paskaita (*3 pratimai, kurie padės pasijusti geriau, sumažins įtampą nugaros srityje ir leis būti žvaliems*).
8. 15-30 min nemokama konsultacija telefonu.
9. 30 min nemokamas susitikimas - konsultacija sveikatos klausimais (naudokite tai kaip vieną paskutinių variantų, nes nėra pats geriausias dalykas atiduoti už dyką tokią vertingą ir laiką eikvojančią paslaugą. Geriausiai tai naudoti kaip įvertinimą - testą, po kurio seka klausimai - atsakymai, parodantys kaip žmogus gali greičiau pasijausti geriau, sveikiau, o tada - pasiūlomas gydymo kursas).
10. Nuolaidos 10%, 15% ar 20%. Ne pats geriausias pasirinkimas, nes dažnai nuolaidos gali pritraukti ne pačius idealiausius klientus. Tai galėtų būti taip pat - vienas paskutinių variantų.

Jūsų idėjos:

Odontologai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais dantų priežiūros patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi odontologą ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Dantų priežiūros gidas*).
5. *Kad Jūsų dantys būtų sveiki - 7 dalių mini kursas el. paštu.*
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi odontologą ir kaip jų išvengti*).
7. Video paskaita (*Kaip teisingai valytis dantis, kad Jūsų šypsena visada būtų spindinti*).
8. Nuolaidos 10%, 15% ar 20%. Ne pats geriausias pasirinkimas, nes dažnai nuolaidos gali pritraukti ne pačius idealiausius klientus. Tai galėtų būti vienas paskutinių variantų, alternatyvų.

Jūsų idėjos:

Masažo terapeutai, Dietologai, Aeorobikos treneriai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip išgauti/išreikalauti kuo daugiau iš savo*).
5. *Kad Jūsų savijauta būtų puiki - 7 dalių mini kursas el. paštu apie*
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi ir kaip jų išvengti*).
7. Video paskaita (*Slaptas "....." metodas, padedantis per dienas pasiekti ir jaustis puikiai*).
8. 15-30 min nemokama konsultacija telefonu.
9. 30 min nemokamas susitikimas - konsultacija (naudokite tai kaip vieną paskutinių variantų, nes nėra pats geriausias dalykas atiduoti už dyką tokią vertingą ir laiką eikvojančią paslaugą. Geriausiai tai naudoti kaip įvertinimą - testą, po kurio seka klausimai - atsakymai, parodantys kaip žmogus gali greičiau pasijausti geriau, o tada - pasiūlomas gydymo/treniruočių kursas).
10. Parodomosios paslaugos - demonstraciniai seansai: Nemokamas rankų masažas, Nemokamas pečių masažas, Nemokama aerobikos treniruotė, Nemokamas treniruotės seansas su asmeniniu treneriu.
11. Kuponas: Perki 1 seansą, gauni 2.
12. Nuolaidos 10%, 15% ar 20%. Ne pats geriausias pasirinkimas, nes dažnai nuolaidos gali pritraukti ne pačius idealiausius klientus. Tai galėtų būti vienas paskutinių variantų, alternatyvų.

Jūsų idėjos:

Seminarų, mokymų organizatoriai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro ... srityje ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip pasiekti tikslą ir lengvai atlikti užduotį. Pvz.: Kaip įsigyti draugų ir daryti įtaką žmonėms. Dale Carnegie*).
5. 7 dalių mini kursas el. paštu apie (tema susijusi su jūsų seminaru, kursais, mokymais).
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro ... srityje ir kaip jų išvengti*).
7. Video paskaita (*Slaptas "....." triukas, padedantis lengvai pasiekti/išmokti/atlikti*).
8. 15-30 min nemokama konsultacija telefonu.
9. Nemokami demonstraciniai seminarai. Apytikslė trukmė: iki 2 val. Jų tikslas parodyti keletą naudingų, pritaikomų metodų srityje, o seminaro pabaigoje pasiūloma mokytis toliau tęstiniame kurse, programoje.
10. Perkate 1 bilietą, gaunate 2.
11. Nuolaidos 10%, 15% ar 20%. Ne pats geriausias pasirinkimas, nes dažnai nuolaidos gali pritraukti ne pačius idealiausius klientus. Tai galėtų būti vienas paskutinių variantų, alternatyvų.

Jūsų idėjos:

Restoranai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais pasiūlymais ir akcijomis.
3. eKnyga PDF formatu (*3 nepamiršamos vakarienės receptai, kurių nežino net pats Jamie Oliver*).
4. 7 dalių mini kursas el. paštu apie sveiką mitybą, idėjas pietums, vakarienei.
5. Nemokamo deserto kuponas (galioja užsakant pietus restorane).
6. Pirk vieną užkandį, kitas nemokamai - kuponas.
7. Kuponas, suteikiantis privilegiją nelaukti eilėje.
8. Kuponas, suteikiantis privilegiją gauti geriausią staliuką restorane.
9. Nuolaidų kuponai 10%, 15% ar 20%. Šioje srityje žmonės yra įpratę gauti nuolaidų kuponus, tad drąsiai tuo naudokitės.

Jūsų idėjos:

Autoservisai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su mėnesiniais automobilio priežiūros patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi autoservisą ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip išgauti/išreikalauti kruopštaus ir profesionalaus automobilio remonto*).
5. *Kad Jūsų automobilis būtų saugus ištisus metus* - 7 dalių mini kursas apie el. paštu.
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi autoservisą ir kaip jų išvengti*).
7. Video paskaita (*Kaip savarankiškai atlikti patikrinimą prieš vykstant į ilgesnę kelionę*).
8. 15-30 min nemokama konsultacija telefonu apie automobilio problemas.
9. 30 min nemokamas automobilio patikrinimas (naudokite tai kaip vieną paskutinių variantų, nes nėra pats geriausias dalykas atiduoti už dyką tokią vertingą ir laiką eikvojančią paslaugą. Geriausiai tai naudoti kaip įvertinimą - testą, po kurio seka klausimai - atsakymai, parodantys kaip Jūs greičiau galite išspręsti automobilio problemas).
10. Nemokamos paslaugos: Nemokamas automobilio plovimas, Nemokamas ratų subalansavimas, Nemokamas taksi arba parvežimas į namus, Nemokami pusryčiai restorane, kol laukiama automobilio sutvarkymo.
11. Nuolaidos 10%, 15% ar 20%. Šioje srityje žmonės yra įpratę gauti nuolaidų kuponus, tad drąsiai tuo naudokitės.

Jūsų idėjos:

Viešbučiai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais pasiūlymais ir akcijomis, informacija apie viešbučio naujienas, renginius, vietas, kurias būtina pamatyti.
3. El. knyga apie miestą (ar šalį), kuriame yra viešbutis. Šioje el. knygoje aprašomos įdomiausios vietos, istorija, duodami žemėlapiai, maršrutai, kiti naudingi patarimai.
4. Nemokamų pusryčių kuponas.
5. Nemokamas standartinio kambario pakeitimas į Deluxe tipo kambarį kuponas.
6. Nemokamas "parkingo" kuponas.
7. Kuponas, suteikiantis privilegiją gauti geriausią staliuką restorane.
8. Nemokamas kuponas į pramogų parką ar muziejų, jeigu užsako viešbutį.
9. Nuolaidų kuponai 10%, 15% ar 20%. Šioje srityje žmonės yra įpratę gauti nuolaidų kuponus, tad drąsiai tuo naudokitės.

Jūsų idėjos:

Grožio salonai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip išgauti/išreikalauti kuo daugiau iš savo*).
5. *Kad jaustumėtė gražūs visus metus* - 7 dalių mini kursas apie el. paštu.
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi ir kaip jų išvengti*).
7. Video paskaita (*Išbandytas "....." metodas, padedantis per dienas pasiekti ir jaustis puikiai*).
8. 15-30 min nemokama konsultacija telefonu su grožio specialistu.
9. 30 min nemokamas susitikimas - konsultacija (naudokite tai kaip vieną paskutinių variantų, nes nėra pats geriausias dalykas atiduoti už dyką tokią vertingą ir laiką eikvojančią paslaugą. Geriausiai tai naudoti kaip įvertinimą, po kurio seka klausimai - atsakymai, parodantys kaip žmogus gali lengvai prižiūrėti savo nagus, plaukus, odą, o tada - pasiūloma grožio procedūrų programa).
10. Nemokami demonstraciniai seansai: nemokama makiažo pamoka, nemokamas pedikiūro/manikiūro seansas.
11. Nuolaidos 10%, 15% ar 20%. Ne pats geriausias pasirinkimas, nes dažnai nuolaidos gali pritraukti ne pačius idealiausius klientus. Tai galėtų būti vienas paskutinių variantų, alternatyvų.

Jūsų idėjos:

Teisininkai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro pasirinkdami teisininką ir kaip jų išvengti. Arba: 7 didžiausios klaidos, kurias daro žmonės sudarydami darbo sutartis ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip žinoti ko reikalauti iš teisinių paslaugų įmonės ir kaip vertinti teisininko atliktą darbą*).
5. 7 dalių mini kursas el. paštu apie darbo teisę/mokesčių teisę (ir pan.).
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro pasirinkdami teisininką ir kaip jų išvengti. Arba: 7 didžiausios klaidos, kurias daro žmonės sudarydami darbo sutartis ir kaip jų išvengti*).
7. 15 min nemokama teisinė konsultacija telefonu.
8. 30 min nemokamas susitikimas - konsultacija (naudokite tai kaip vieną paskutinių variantų, nes nėra pats geriausias dalykas atiduoti už dyką tokią vertingą ir laiką eikvojančią paslaugą. Geriausiai tai naudoti kaip įvertinimą - testą, po kurio seka klausimai - atsakymai, parodantys kaip žmogui galite padėti greičiau išspręsti jo problemas ir pasiūlote savo teisinės paslaugas).

Jūsų idėjos:

Finansininkai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro pasirinkdami finansininką ir kaip jų išvengti. Arba: 7 didžiausios klaidos, kurias daro žmonės tvarkydamos savo buhalteriją ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip žinoti ko reikalauti iš finansinių paslaugų įmonės ir kaip vertinti finansininko atliktą darbą*).
5. 7 dalių mini kursas el. paštu apie finansų planavimą.
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro pasirinkdami finansininką ir kaip jų išvengti. Arba: 7 didžiausios klaidos, kurias daro žmonės tvarkydamos savo buhalteriją ir kaip jų išvengti*).
7. 15 min nemokama konsultacija telefonu.
8. 30 min nemokamas susitikimas - konsultacija (naudokite tai kaip vieną paskutinių variantų, nes nėra pats geriausias dalykas atiduoti už dyką tokią vertingą ir laiką eikvojančią paslaugą. Geriausiai tai naudoti kaip įvertinimą - testą, po kurio seka klausimai - atsakymai, parodantys kaip žmogui galite padėti greičiau išspręsti jo finansines problemas ir pasiūlote savo paslaugas).

Jūsų idėjos:

Remonto meistrai

Idėjos:

1. Atspausdintas naujienlaiškis, siunčiamas paštu (1 psl.).
2. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais patarimais.
3. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro samdydami remonto meistrą ir kaip jų išvengti*).
4. eKnyga PDF formatu (*Kaip žinoti ko reikalauti iš remonto meistro ir kaip prižiūrėti jo darbą*).
5. 7 dalių mini kursas el. paštu apie namų ūkio priežiūrą.
6. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro samdydami remonto meistrą ir kaip jų išvengti*).
7. 15 min nemokama konsultacija telefonu.
8. 30 min nemokamas susitikimas - konsultacija (jeigu atliekama teisingai, tai labai tikėtina, kad bus gautas užsakymas remontui).
9. Nuolaidų kuponai: 10-20% nuolaida stogo remontui, 10-20% nuolaida sienų dažymui, 10-20% nuolaida santechnikos darbams ir t. t.

Jūsų idėjos:

El. parduotuvės

Idėjos:

1. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais pasiūlymais, akcijomis, žaidimais.
2. Elektroninis 10-20% nuolaidų kuponas.
3. Nuolaidų kodai įvairioms produktų kategorijoms.
4. PDF specialus pranešimas (*Geriausios idėjos dovanoms, Geriausios idėjos namų interjerui, Kaip nebrangiai įrengti savo namus*).
5. eKnyga PDF formatu (*Produktų katalogas, Akcijinių produktų katalogas*).
6. Virusinis masalas: *rekomenduok mus savo draugams ir gauk nemokamą pakvietimą į koncertą, spektaklį, renginį* (partnerystės marketingas, kai Jūs reklamuojate savo el. parduotuvę, tačiau mainais suteikiate savo partnerių įsteigtą dovaną).
7. Kuponas 3 nemokamiems produktų pristatymams (būtina nurodyti ir paslaugos vertę).

Jūsų idėjos:

NT pardavėjai

Idėjos:

1. El. naujienlaiškis su savaitiniais ar mėnesiniais NT pasiūlymais, rinkos naujienomis.
2. PDF specialus pranešimas (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi būstą ir kaip jų išvengti*).
3. eKnyga PDF formatu (*Svarbiausi klausimai, kuriuos būtina išsiaiškinti/užduoti NT pardavėjui, prieš perkant būstą*).
4. Audio MP3 (*7 didžiausios klaidos, kurias žmonės daro rinkdamiesi būstą ir kaip jų išvengti*).
5. *Power Point Slide Show* prezentacija apie Jūsų parduodamą NT.
6. Video prezentacija apie Jūsų parduodamą NT.
7. Nemokamos konsultacijos dėl paskolos gavimo galimybių.
8. Nusprendus pirkti būstą: nemokamas dokumentų sutvarkymas, nemokama interjero dizainerio konsultacija, baldai su ženklia nuolaida iš "X" baldų salono, remonto darbai su ženklia nuolaida iš "X" įmonės (Jūsų partnerių pasiūlymai - partnerystės marketingas).

Jūsų idėjos: